

演　　我が国経済の現状と展望

中名生 隆

小山理事長 ただいまから講演会を始めます。本日の

講師は、経済企画庁調査局長の中名生 隆さんです。

最初に、私から講師の略歴を簡単に紹介させていただきます。

中名生さんは、昭和四二年に東京大学経済学部を卒業、経済企画庁にお入りになり、お若いころ通商産業省に出向されて、沖縄国際海洋博の仕事をされたり、日本貿易振興会のパリのトレード・センターにお勤めになつたりしたこともおあります。

なお、通商産業省にはその後もう一回出向されて、産業政策局商政課長を勤めておられます。経済企画庁では、長官秘書官や調整局調整課長等の要職をお勤めになり、最近では物価局、国民生活局及び調査局の各

審議官を歴任されて、本年五月から調査局長に就任しておられます。

先月下旬に、平成八年度の『経済白書』が公表されました。また、月例の経済閣僚会議に出席して、経済報告をされるなど、政府の経済運営に重要な役割を果たしておられます。

本日は、その中名生さんに、「我が国経済の現状と展望」というテーマでお話しいただくことといたしました。ご清聴をお願いいたします。それでは、よろしくお願ひいたします。

一、はじめに

ただいま紹介をいただきました経済企画庁の中名生でございます。

きょうお話ししますのは、「我が国経済の現状と展望」ということでございますが、今、理事長からご紹介がありましたように、先月の二六日にことしの『経済白書』を閣議に報告し発表いたしましたので、それを中心にして我が国経済の現状、それから若干の展望をお話し申し上げたいと考えております。

じ承知のように、『経済白書』は、第一回目が発表されましたのが昭和二二年でございました。終戦後間もなくというときでありますて、当時は経済安定本部がございまして、そこで都留重人先生が中心になって執筆をされました。当時は「経済

字という、経済の三つの主体がすべて赤字である、したがって、その資産を食いつぶすといいますか、タケノコ経済だという、経済の窮状を国民に広く訴えることでつくりられたのが、第一回目の『経済白書』だということであります。

その後五〇年経つわけでありますけれども、非常に急速に戦後の復興をなし遂げまして、それからきびすを接していくわゆる高度成長の時代が続くということで、日本経済は大変規模が大きくなってきたわけであります。その間、経済の発展についてといいますか、『経済白書』も大変厚くなつてしまいまして、今申し上げましたように、第一回目は二六ページだったわけでありますけれども、大蔵省印刷局で出しております最近のものは、大体五〇〇ページから六〇〇ページとなっておりまして、去年より若干薄くしましたけれども、やっぱり相当厚いものになつてきております。厚いと

白書」とはいわずに「経済実相報告書」という言ふ方をいたしました。それ以降、毎年発表され、ことしは昭和でいいますと七一年になりますから、ちょうど五〇回目ということで、白書としては一つの区切りの年ということになります。

第一回目の「経済実相報告書」は、手元にありましたので持つてまいりました。古い字がいろいろ使われておりますけれども、じらんいただけますように、パンフレットのようにちょっと薄いものでありますて、一番後ろに当時の経済緊急対策が、一枚ほどにわたって付録としてつけられておりまして、ある意味では経済緊急対策の背景を説明するという形でつくられたものであります。

全体の厚さは、図表を含めて二六ページという大変薄いものでありますけれども、非常に有名になりましたて、特にいろいろなところで引用されますけれども、国も赤字、企業も赤字、家計も赤

同時に、若干わかりにくい点も出てきているということで、白書としてはできるだけ経済に関心のある皆さんに読んでいただけるよう薄く、わかりやすいものを目指さなければいけないと考えております。

先ほどご紹介がありましたように、私は五月から調査局に参りましたけれども、『経済白書』は半年がかりの作業ですから、正直に申し上げますと私が来た段階ではもうほとんどの『経済白書』はでき上がりつつある状況であります。来年は思い切つてもう少し薄くするのと合わせて、もう少し読みやすいものにしていきたいと考えております。

いずれにしましても、この『経済白書』は、実際作業をやりますのは担当の課長が中心になると、いうことあります。先ほど、第一回の『経済実相報告書』は都留さんが書かれましたので、「都留

白書」といわれておりますが、その後もいろいろと中心になって執筆した課長を中心名前をつけられているものがありまして、例えば、金森久雄さんが書かれた『経済白書』は、「金森白書」といわれますし、それから企画庁の大臣をされた宮崎勇さんが書かれた白書は「宮崎白書」と通称されているわけであります。そのとき、局長がだれだつたかということはだれも覚えていないという状況でありまして、『経済白書』の話を本当にご説明するのは、担当の課長が一番適任かと思います。きょうはお話をございましたので私が参りましたが、そういう意味では、正確に白書の内容を伝えるというよりは、少し私の個人的な意見を交えて、白書を素材にしてお話を申し上げることにいたしたいと思っております。

ところで、ことしの白書は、三つの章から構成されておりまして、第一章で、今回の景気局面の

ります。『経済白書』は、正式の名前は『年次経済報告』といい、毎年出されるものでありまして、過去一年間、日本経済がどういう推移をたどったかを閣議に報告し、国民の皆様にお知らせするのが本来の役目であります。そういう意味では、日本経済が過去一年間どういうふうに推移したかが、『経済白書』にとってはいわば必須科目ということになるわけです。したがって、ことしの『経済白書』の中でもそれを記述いたしておりますが、あわせてことしは、もう少し長い視点から経済の状況を見ております。

すなわち、一九九一年、いわゆるバブルがはじけて、その後日本経済の長い不況の時期があつたわけであります。調査局で経済指標をもとに景気の山谷の判定をしておりますけれども、今回の場合には景気の底は九三年一〇月であります。しかししながら、景気が九三年の秋に底を打った後

評価といいますか、景気循環から見た今の日本経済の姿を扱っております。第二章では、産業調整の視点といいますか、産業構造から見た日本経済の現状を扱っております。第三章では、いわゆる日本型の経済システムが、今後も持続し得るものかという経済システムの問題を扱っております。

きょう私がちょうどいたしました時間は一時間ちょっとでありますので、きょうはその三つの章の中で第一章、第二章、景気の動きと産業構造のお話を中心に申し上げて、最後に時間があれば、ごく簡単に第三章の経済システムのお話をすりということにいたしたいと考えております。

二、長期にわたる経済の停滞

最初に、第一章の景気循環の局面から見て、今、日本経済はどういう状況にあるかという問題であ

も、景気の回復は大変緩やかだったといいますか、企業にとってはかなり回復の実感が乏しい状況が、少なくとも昨年度の前半ぐらいまでは続いていたということございます。そういう時期まで含めて考えますと、四年ないし五年、大変長い間日本経済は非常にかばかしくない状況が続いたわけであります。この点はOECDなどでも、日本としては非常に例外的な低成長だと言っているわけであります。実際、我々が作成しておりますGDP統計により、経済全体の成長率を見ましても、九二年度、九三年度、九四年度と三年連続してゼロ成長といいますか、一%に満たないコンマ幾つという成長率が続いたということであります。長い期間にわたって経済停滞が続いたのはどうしてかを、この第一章の中で検討しているわけであります。したがって、この白書の中でいろいろ細かい分析をしておりますけれども、私は

きょう、それを四つの点にまとめてお話を申し上げたいと考えております。

四つの点といいますのは、景気がなかなか盛り上がりを見せなかつたのは、とりもなおさず個人消費でありますとか、あるいは企業の設備投資の力強さがなかつたということでありまして、それがどうしてかというのが第一点であります。

第二点といたしましては、この間政府は景気の判断がおくれた、あるいは対策を打つのが遅かつたというご批判がありますけれども、累次にわたくつて経済対策を行つてまいりました。これは、その時々に政府の発表した規模を足し上げますと、例えば、昨年の秋の一四兆円を含めまして、六四兆円という額になります。もちろん、この規模についてはいろいろと評論家の方から、「その数字は少し水増しではないか」というお話がありたり、例えば公共投資については「真水が足りな

の四つの点についてお話をしたいと考えております。

(1) 盛り上りに欠けた民間需要

最初に、民間需要がどうして盛り上がらなかつたかということであります。民間の需要といふことになりますと、例えば住宅建設でありますとか、あるいは在庫投資というものもありますけれども、ここでは家計の消費（個人消費）と企業の設備投資という二つに絞つてお話をいたしたいと考えております。

最初に個人消費でありますけれども、皆様ご承知のように、GDP全体のちょうど六割を占めるということで、最大の需要項目であります。この個人消費が盛り上がらないと、全体としての経済の拡大がなかなか望めないことになるわけですがれども、今回、個人消費が盛り上がらなかつた要

因では、従来とは違つたいろいろな要因があるのではないかと識者の間でいわれました。

幾つかの議論がありましたけれども、一つには、例えば、この九〇年代に入つてから物価が超安定といいますか、いわゆる価格破壊が特に去年、おととしと随分いわれましたように、物によつてはむしろ下落をするものがありまして、それが従来以上に消費を冷やしているのではないかという議論がありました。

逆の場合を考えますと、物価が上がるにつれて名目賃金も上がるという状況ですと、ある意味で貨幣錯覚みたいなもので、名目の手取りが非常にふえるので、それに合わせて消費が活発になると、いう現象があるわけですけれども、ちょうどそれと逆の現象が起こつているのではないかという議論がありました。

もう一つは、いわゆるバブルの崩壊に伴いまし

い」というお話をあつたり、いろいろありましたけれども、相当の額の財政支出を行つて、景気のテコ入れを図つてきたことは事実であります。それにもかかわらず、なかなか景気が盛り上がり上がらなかつたのはどうしてか、経済対策は効果がなくなってきたのかどうかが第二のお話ししたい点であります。

第二点といたしましては、景気の悪い状態が長く続きますと、いろいろなところにひずみが出てくる。特に問題になるのは、これは日本に限りませんが、それによって雇用面で影響が出てくる、失業者がふえてくるということになります。雇用情勢がまず心配される。その雇用情勢がどうなつてているかというのが三點目でございます。

それから最後に、現在、日本の景気はどういう局面にあるんだろうかという、景気のまさに足元のところの状況が第四点でござります。以下、そ

て、企業の資産が非常に目減りをしたわけですがれども、同じように家庭においても、持っている土地の価格あるいは保有している株式の価格が下がることによりまして、それが所得の減退以上に個人の消費を冷やしているのではないかという議論がございました。

それから、三つ目には、これはある意味では現在いろいろ議論をされている話でありますけれども、金利の低下が消費を冷やしているのではないかという議論があります。ご承知のように、公定歩合が現在、昨年の九月以来〇・五%という低水準であります、これは日本の歴史の中でもかつてない低い金利水準であります。それから、世界を見渡しても、〇・五%というのは極めて例外的な水準ということで、異常に金融が緩和された状態になっているわけであります。これはもちろん景気を引き上げるために、日本銀行が低金

きな影響を及ぼさない。あるいは資産価格の下落は、特定の層にとっては消費を押さえる効果を持ちますけれども、日本の家計全体で見ると、その影響はそれほど大きくなかった。あるいは金利の低下は、例えば年金で生活している人でありますとか、遺産で生活している人にとっては、確かに非常に大きな問題でありますけれども、勤労世帯全体を含めて考えますと、月々の収入との関係でいうと、それほど大きなウエートを持っていないといふことがあります。そういう部分が大きな要因とはいえないといっておきます。

そうしますと、結局消費が停滞した原因は、大変平凡な話ではありますけれども、所得が伸び悩んだということが一番の原因です。すなわち、雇用者の数が減るとか、あるいは賃金の伸びが抑えられるという形で、年間の所得が伸び悩んで、その所得の中から税金なり保険料を控除した後の可

利政策をとっておられるわけでありますけれども、逆に金利が非常に下がってみると、利子收入に頼っておられる方にとっては所得が減る格好になつて、それが消費を冷やしているのではないかという議論もあつたわけであります。

ことしの白書では、そういう問題について、それぞれそういう説が妥当するかどうかを統計的に検証いたしております。細かい点は省いて結論的に申し上げると、この三つの要因はそれぞれある程度の影響は持つたけれども、それが基本的な消費停滞の要因ではないということをいつております。

すなわち、物価が下がってきますと、三・四半期とか四・四半期とか、短い期間では消費を冷やす影響がありますけれども、もう少し二年、三年という長い期間をとつてみると、そういう影響は後になって相殺されまして、全体的には余り大

処分所得は伸びなかつた。したがつて、それにつれて消費も伸びなかつたということになります。別の言い方をしますと、消費性向というのは、可処分所得の中でどれだけの割合を消費に回していいるかということでありますけれども、この消費性向は、九〇年代に入つて大きくは変化をしていないということでありまして、結局可処分所得の伸び悩みがこれまでの消費の停滞の大きな要因だつたということになります。

これは非常に当たり前のことのようでありますけれども、例えばアメリカでは、消費が中心になつて景気の波をつくっていく場合があり得るわけであります。つまり、家計に耐久消費財を買なつて景気の波をつくっていくという状況になります。日本も経済が成熟してきて、今回の場合はそういう要因から景気の停滞がもたらされてい

るのではないかという考え方もありましたけれども、結局消費は、いわば従属的な動きということです、企業活動が不活発なため、それにつれてそこで働いている人たちの所得が伸び悩む、それが消費の停滞を招くということです。消費は確かに全体の六割を占めていますけれども、そこが中心になつて今回の停滞が出てきたというよりも、企業活動の停滞が消費に影響を及ぼしていたといつてあります。

そうしますと、次には、企業活動の中でも一番景気の波をつくっている企業の設備投資は、どうして停滞をしていたかということになるわけになります。企業の設備投資は、九二年度、九三年度、九四年度と三年連続して減少いたしまして、この三年間で二割ぐらい、いわゆる設備投資の水準が日本全体としてみると落ちているという格好になつております。この企業の設備投資が非常に落

は指摘をしております。まず非製造業の場合には、建設業でありますとか、不動産業でありますとか、それから金融関係もそうでありますけれども、やっぱり企業の資産価格の下落に伴うバランスシートの悪化が設備投資の回復を非常におくらせたといつております。

それから、製造業の場合には、資産価格の下落に伴う企業のバランスシートの痛みは、非製造業ほどではなかったわけでありますけれども、片方で、これは後でもお話ししますけれども、この間同時に円高が非常に進みました。昨年の春には、瞬間に一ドル＝八〇円を切るところまで行つたわけですけれども、こういう非常に、いわばオーバーレビューするような円高は、当然輸出にマイナスの影響を与えるわけでありますから、それが国内の設備投資に対して頭を押さえる働きをしたといつております。そういうこともあって、本来

ち込んだ要因としては、一番基本的には、八〇年代末のいわゆるバブルの時期に、八九年未まで株価も非常に上がりを見込んで、非常に低いコストで容易に資金が調達できたことがあります。他方では、その時期はかなり右上がりの売上高が想定できることもありまして、後になって振り返ると非常に過剰な設備投資を行つたということです。

したがつて、バブルがはじけた後になつて振り返つてみると、結果的には非常に過剰な資本ストックが積み上がってしまつて、それを調整しなければいけない、そのためには時間がかかるというのが一番大きな要因であります。ただ、あわせてその後の設備投資の立ち直りの頭を押さえた要因として、製造業と非製造業でそれぞれ違う要因が働いていたということを、ことしの白書で

ならそろそろ立ち上がってきてもいい設備投資が、なかなか上昇に転じることができなかつたといつておられるわけであります。

(2) 限られた公共投資の効果

次に、第二点といたしまして、この間、先ほどお話ししましたように、政府は六回、七回と景気刺激のための対策をとってきたわけであります。例えば九二年度を考えますと、年度内に三回にわたって補正予算を組むという、公共投資の追加を中心とする対策をとってきたわけであります。もちろん、経済対策の中心は公共投資でありますが、そのほかに九四年度には所得税の減税をする。それから、金融当局においては、公定歩合を引き下げていくことで金融緩和をやってきましたわけです。一番中心になっているのは公共事業の拡大でありますけれども、それをやつたにもかかわらず

ず、民間需要がふえてこなかつたのはどうしてかという問題であります。

これについていろいろな議論がされまして、そもそも公共投資をふやして、経済を浮揚させるといふんだけという議論もあります。

というのは、議論として、そういういわゆるケイソズ経済学的な考え方は、もう今の経済には妥当しないんだという議論もあります。

例えば、公共投資といいますか、財政支出をふやしますと、それによって金利が上がる、そうしますと、民間の需要が抑えられる、いわゆるクラウディングアウトといいますか、トータルとしてGDPを拡大させていく力はないんだという議論をされる学者もおられます。それから、かつての固定相場制のときと違つて、現在のように変動相場制になってまいりますと、財政支出をふやすと為替が円高に振れることによって輸出が抑えられると等により、これも結果的にはGDP全体の拡大

に、公共投資をふやすことによって金利が上がるとか、為替が円高の方向に振れるという関係もまたなかつたということが、統計的な検証の結果明らかになつてゐる。

したがつて、この白書の中で分析をしておりますのは、学説といいますか議論が想定しているようなメカニズムで公共投資が効かなかつたということではない。それなら何が原因だったかといふにいたんでいたということが、一番大きな原因だったといつてゐるわけであります。そもそも公共投資によって、例えば乗数効果とか、誘発効果といふことで需要がふえていくときのメカニズムは、公共投資をふやしますと、まず建設業に対する注文がふえるわけでありまして、それにつれて建設業から、さらに鉄鋼でありますとか、セメントでありますとか、あるいは不動産でありますと

にはつながらない。したがつて、財政支出をふやしても、それが景気の拡大につながることは、そもそも期待できないんだという議論をされる方もおられます。

この点も『経済白書』の中でいろいろ統計的な検証をやつてゐるんですが、これも結果だけを申し上げますと、九〇年代に入ってからの動きは、八〇年代までは違つております。八〇年代までは、公共投資をふやすと設備投資でありますとか、そういう民間需要がふえていくという統計的な関係が明らかだつたわけでありますけれども、九〇年代のデータを見ますと、そのところは非常に関係が薄くなつてしまつてゐる。端的にいいますと、公共投資をふやしても民間需要はほとんどふえないという格好になつてしまつてゐるわけであります。しかしながら、同時に、公共投資がそもそも効果がないんだという議論をするときのよう

か、次々と先の産業へと需要が移つていくことになりまして、その過程で企業の売上げがふえ、利潤がふえるという形で、そのふえた利潤の中から設備投資を各産業がやっていく。あるいはその売上げの拡大に合わせて雇用をふやし、賃金を上げていくという形で消費へ回つていく。

そういうことで、公共投資をふやした額以上に、設備投資や個人消費もふえて、全体として例えば乗数効果が一・四とか、昔の場合ですと二でおりつりが出たわけですけれども、それだけ公共投資の増加以外にほかの需要がふえて、全体で経済を引き上げるというのが想定されていた効果なのでありますけれども、今回の場合についていいますと、政府が公共投資をふやしても、それで利潤がふえ、雇用をふやすというところまで至らなかつた。つまり、企業の場合、持つてある資産の評価は、地価なり株価が下がるにつれてどんどん

下がりますけれども、片方でバランスシートの負債は、例えば銀行からの借金は額が固定されてしまうから変わらないということで、非常にバランスシートがいたんでいる。ですから、非常に乱暴にいってしまえば、需要がふえて、それは借金を回すだけに終わってしまうという形になりますて、特に九二年度、九三年度に、大幅に公共投資をふやしましたけれども、それがほかの需要を引き上げるまでには至らなかつたといつてはいるわけあります。

一つのたとえで申しますと、沼を土砂で埋めていくような形でありまして、最初に土砂を投げ入れているときには、水面の下に土がたまつていくのですけれども、水の上まではその効果が出てこないということになります。ところが、去年の秋の公共投資の一四兆円の追加は、そういうふうに積もつていった土砂の上に乗つかったという形

りまして、現にそれは今現在の問題としていろいろ議論をされているわけであります。その点は先行きの問題ですから『経済白書』には書いてありませんけれども、幾つか関連する検討は行っております。

それは、今、日本の財政赤字は大変大きくなつてきておりまして、GDPに対する比率でいいますと、国、地方を合わせて七・三%ぐらいの財政赤字ということになっております。これは日本のこれまでの歴史の中で見ましても、あるいは外国と比較しても、かなり大きな財政赤字であります。ご参考のために申し上げますと、今ヨーロッパでは、EUで通貨を統合しようといろいろと議論といいますか、作業が進められておりますけれども、その際に通貨を統一しても各国の経済の基礎的な条件がばらばらであると、その通貨がうまく機能しないということで、ファンダメンタ

で、為替レートが反転したとか、日銀がさらに〇・五%まで法定歩合を引き下げたという金融緩和とも相まって、ようやく後からお話しするように効果が水面に出てきたことだらうと思ひます。その前までの部分というのは、下に積み上がつていたけれども、水の上まで効果が顕在化するには至らなかつた。別の言い方をしますと、公共投資が本来的に景気を拡大する効果を失つていて、企業の財務状況が非常に悪くなつたために、そこまでの誘発効果が顕在化するに至らなかつたというのがこの間の状況ではないかといつてはいるわけあります。

ただ、そういうふうに申し上げますと、それは景気の回復を確実にしていくためには、これらも一層公共投資を積み増して、景気の立ち直りをしつかりしたものにしていくことが、正しい政策選択ではないかという議論が出てくるわけであ

ルズをそろえていこうとしております。

その場合、幾つかのファンダメンタルズがありますが、その中の一つとして、各国の財政赤字をGDPの三%以内におさめようとしております。これは実はヨーロッパの中でもなかなか達成の難しい目標ではありますけれども、一応このGDP比で三%というのがめどにされているわけであります。そこから引き比べて考えますと、日本の場合、GDP比で七・三%の赤字というのは、財政状況としては相当悪化した状態といえるわけであります。

財政の赤字が非常に大きい、あるいは急速にそれが膨らんでいく場合、ほかの国の例をとつて調べてみると、先ほど申し上げましたように、今の状況では日本で財政をふやすことが本来的には効果を持つてはいるわけでありますけれども、そこまで財政が悪化してまいりますと、いわば政府に

対する民間の信頼が揺らいでくるという形で、それ以上財政をふやしても、それが景気拡大効果を持たないという局面に入ってくるということが、統計的な検討から出でまいります。そういう意味では、多々ますます弁ずということにはならないわけでありまして、いつまでも財政で景気を支え続けるわけにはいかないという問題も出てくると、いうことでござります。

今申し上げましたのは、財政のいわば短期的な需要を拡大する効果についてお話をしたわけでありますけれども、もう一つ公共投資をふやすということは、別の言い方をしますと社会資本を整備する、日本経済全体のインフラストラクチャーを整備するということですから、それは需要効果ではなくて、供給力効果といいますか、日本経済全体としての生産性を引き上げていくという効果が本来的にはあるはずであります。

わけでありますけれども、日本も高度成長期には社会資本の整備をすることが、全体の生産性を上げる上に非常に大きな効果を持ったわけであります。

しかし、これも白書の中で図表を使って説明をしておりますけれども、八〇年代から最近にかけて、だんだんと公共投資で社会全体の生産性を上げる効果は小さくなっているということであります。これは、ある意味では当然のことでありまして、まだ非常に整備がおくれている段階で、例えば東京と大阪をつなぐことになれば非常に大きな効果があるのですけれども、一番基本的なところが終わってきて、例えば高速道路でいえば、列島を横切るような道路になつてくると、最初から大きな需要の想定はなかなかできないわけですから、それだけ効果が小さくなつてくることがあります。

これは例ええば古い例で考えますと、東海道新幹線をつくるとか、あるいは東名・名神の高速道路を通すということになりますと、その間の物流あるいは人流が飛躍的に便利になるわけでありますから、それに関連していろいろな産業は、そういうインフラを使って生産性を上げることができたわけであります。そういうふうに公共投資を行うことによって社会資本を整備していくということは、その経済全体の生産性を上げていくという効果が大きいわけであります。

話をアジアの国を通じて考えますと、今アジアの国は非常に高い成長をしておりますけれども、例えばタイやその他いろいろな国で社会資本がだんだんネットになってきておりまして、ちょうど日本的高度成長期、あるいはそれ以上に今インフラの整備が必要になってきている。しかし、なかなかそのお金がないというのが問題になっている

もう一つは、最近では生活関連の社会資本整備に力を置くようになつておりますが、例えば下水道の整備をするとか、あるいは公園の整備をすることになりますと、これは本来的に産業の生産力を上げることを目的にして行われる投資ではありますから、そういうウエートが高くなつてくると、それだけ生産性を上げる効果は小さくなつてくることがあります。

ただ、もう一つあえて申し上げれば、今いろいろ議論されていますように、公共投資の配分といいますか、具体的なプロジェクトごとに適切な資金のアロケーションがされているかどうかという問題も含めて、そういう生産性の問題があるということだらうと思います。

(3) 厳しい雇用情勢
第三点に参りまして、景気がはかばかしくない

状態が長く続くことによって、雇用の情勢はどうであったかということあります。

皆さんご承知のとおり、日本の完全失業率はこそしの五月、六月は三・五%という数字になつておりまして、今のような形で失業の統計をとり出したのは昭和二八年からですが、それ以来最も高い失業率の水準になつてているということあります。

どうしてこれだけ高い失業率になつているかということは、景気の現局面とあわせて後でまた申し上げますが、もう一つ逆の面からみて国際的に比較をしてみますと、ヨーロッパの国、例えばドイツとか、フランスとか、そういう国の失業率を見ますと、ドイツは一〇%をちょっと超え、フランスはたしか一二%ぐらいだったと思いませんが、いずれにしても一けたの失業率です。アメリカは今景気がいいですから、失業率はアメリカと

ます。そういう意味で、いつの局面でも、景気が悪くなると所定外の労働時間は減るのですが、今回のは、既に八〇年代の後半から、いわゆる所定内の勤務時間自身が縮まつてきている。日本の労働時間は長過ぎるということがありまして、例えば年間の総労働時間を一八〇〇時間まで短縮しようという動きがあって、大企業の場合には以前から大分進んでいましたけれども、中小企業を含めて、完全週給一日制を採用していくとか、そういうことで所定内労働時間を縮めてきたということがありますて、そちらの面から労働の投入量を減らしていくことが可能になっていた。

片や就業者の方を見ますと、景気が停滞している割には、企業は従来以上に雇用者を抱えたままで現在に至っている。これは先々景気が回復しても、企業の中、特に大企業の中では、雇用の過剰感はまだ続いていることもあります。

しては大変下がっておりますが、それでも、六月が五・三%、七月がちょっと上がって五・四%ということです。日本の三・五%は、日本としては史上最高の高さですが、ほかの欧米の先進国に比べると相対的にはまだかなり低い。そういう意味では、国際的な視点からいうと、日本ではこれだけ低成長が続いて、どうしてそこでとまっていたかということも一つの議論になる点があります。

この点もことしの『経済白書』の中で分析をしておりますが、その中で一つ出ておりますのは、この間、企業は労働の投入量をかなり減らしてきましたということです。労働の投入量は、就業者の数と一人当たりの労働時間を掛けて計算していますが、それはかなり減ってきていた。減ってきていた要因は、労働時間が短縮されているということあります。

景気が悪くなると、企業は当然残業時間を削り

(4) 景気の現況

最後に、第四点としまして、それでは今景気はどういう状況になつているかということについてお話をしたいと思います。

ちょうどきょう、日銀の短期経済観測、いわゆる短観の結果が一時に発表になりました。こちらに来る前にちょっと数字を見たばかりですが、まさに景気は緩やかに回復しているという感じであるものの、足元のところはもう一步という感じの数字になつてているようです。

景気の面での大きな指標としては、成長率がどうなっているかということがあります。四一六月の数字は来月にならないとまとまりませんが、企画庁が六月に発表した一一三月の数字が前期比で三・〇%、年率では一二・七%ということです。一けた成長ですから、高度成長期以来の数字といふことで、実感からすると、むしろ推計した成長

率は高過ぎるのではないか、推計が少しおかしいのではないかという議論がありました。

正直にいいますと、実は私も、数字が発表になる前はそれほど高くなるとは思っていなかつたわけですが、発表された数字を検討してみると、三つぐらいの要因が重なってそういう数字になつたという気がいたします。

第一は、個人消費、あるいは設備投資、住宅投資という民間需要が一~二月でかなり強くなつたということです。

一番目は、ことしの一~二月は集中的に公共投資が伸びた。政府は去年の九月に一四兆円の経済対策を決定しましたが、それを受けて、一〇月に国会で補正予算が通り、各地方議会で予算が通つて、それが執行されたのはことしの一~二月といふことで、公共投資の請負金額、着工、契約等の数字がいづれも非常に高くなつております。公共

投資を中心とする中央、地方の政府支出が、二%というGDPの前期比伸びのうち一・二%分を占めている。

三番目として、やや特殊なカレンダー要因があります。ことはうるう年です。普通ですと、一月が三一日、二月が二八日、三月が三一日ですから、一~二月は全部でちょうど九〇日になるわけです。ことしの場合は、二月が二九日ですから九一日ある。日数が一%多いわけです。

一日多いと、当然食事などもそれだけ多くなりますし、電気やガスも一日分余計使うことになりますから、個人消費は、その期間の数字としてはそれだけ大きくなるわけあります。もちろん日数に比例しない部分もありますから、企画庁の経済研究所で推計した結果によると、普通の年よりも一・八%ぐらい個人消費を大きくしていることになる。さつき申し上げましたように、個人消費

はGDPのちょうど六割を占めています。六割占めているものが〇・八%ふえるということは、全体のGDPを約〇・五%引き上げることになります。

そうしますと、政府支出の関係で一・二%底上げをしている、うるう年で一時的に〇・五%ふえている、ということで、三%のうちの一・七%分はそういう要因でふえているということになります。さらに細かく見ていくと、一~二月のGDP統計の基礎になっている一次指標が若干上振れしている部分もある。そういうものを勘案しますと、一%ぐらいはそういう要因でふえていることになります。第一点で民間需要が強くなつてきていると申し上げましたが、その実力というのは、二%分を差し引いて、前期比一%ぐらいといつのが一一二月の実勢だったのではないかと考えております。

先ほど停滞の原因のところでお話ししましたように、現在でも経済の動きは企業の設備投資が

引っ張っている部分がかなりあるわけです。バブルの時期には、設備投資はGDP全体の一割になっていた。バブルが崩壊して設備投資が非常に落ち込み、一五%ぐらいまで比率を下げてしまった。今ようやく設備投資が戻ってきているという状況ですが、きょう発表になりました日銀の短観でも、今年度の企業の設備投資の伸びは、主要企業（大企業）については六・六%ぐらいふえるという数字になっていますし、そのちょっと前に出した長銀や日債銀のアンケート調査でも、企業の回答として、たしか六%台の設備投資の伸びが出てきているということですから、景気の動きの中心である企業の設備投資は、ことしはかなり堅調になってきているといえるだろうと思います。

そういう意味では、景気はようやく政府の下支えを離れて、民間需要で回復する方向に進みます。そういう意味では、景気はようやく政府の下支えを離れて、民間需要で回復する方向に進みます。

と申し上げましたが、それだけ景気が回復に向かっているにもかかわらず、この五月、六月と失業率が従来よりさらに上がって、三・五%という過去最高の水準になっている。これはどういうふうに考えたらいいかということになりますが、この高い失業率についても、三つぐらいの要因があつてそういう数字になっていると考えております。

第一の要因は、一番最近の六月で全体の失業率が三・五%という数字になっていますが、労働省が出している統計では、これを年齢別に区分した数字があり、それを見ますと、一五歳から二四歳までの一番若い層の失業率が六・六%と非常に高い数字になっているわけです。若い層の失業率も、景気のいいとき、悪いときで上がり下がりがあるのですが、長い統計をとつてみると、そういう波を持ちながら、傾向的にずっと上がってき

るわけですけれども、若干心配な部分がまだあるわけです。

一つは、個人消費は一一二月は大変いい数字が出たわけですけれども、その後、四一六月あるいは十月のデパートやスーパーの売上げをみると、一一二月に比べるとちょっと弱い数字になっています。七月の数字があさって発表になりますが、四一六月は一一二月に比べると若干のマイナスになっています。そういうところにまだ幾つか弱い動きが残っています。

そういう意味では、基本的には政府の下支えから民間需要へのバトンタッチが今進みつつあると思いますが、本当にうまくバトンが渡るかどうかは、もう少し見きわめが必要だというのが、今の景気の状況ではないかと考えております。

そういう景気の状況との関連で、さつきちょっと

ている。最近時点では六・六%ということになつてゐるわけです。

時間があれば白書の第三章のところでお話ししますが、いわゆる日本の雇用慣行といいますか、これまで長期継続雇用のような形で、学校を出ると会社に就職して、そのままずっと勤めるという形が大多数だったわけですが、最近の若い人たちの場合、その辺の就労觀といいますか、働くことについての考え方が少し変わってきたところがあります。例えば初めのうちは少しあルバイトをしながら適職を探すとか、一たん勤めた会社であつても、より自分に合つたところ、あるいは条件のいいところへ移るという動きがありまして、移動する間に失業者として出でくるという面があつて、そういう面で、若い層では構造的に失業率が上がつてきている部分もあります。それが第一点であります。

第一点としましては、失業率は景気の動きに対してもおくれて動く数字だということがいわれるわけですが、景気が回復してくると、逆に一時的に失業者がふえるという側面もあるわけあります。

去年の場合、特に大学を出た女子学生の就職戦線は超氷河期といわれまして、企業が非常に採用を絞ったので就職が難しかったわけですが、今年の就職戦線では少し企業が採用枠をふやすところが出てきているということで、企業の採用活動が去年に比べると少し前向きになってきている面があります。そういうふうに企業の採用態度が変わつてまいりますと、それにつれて、一たんは就職をあきらめて家庭に入った人たちが求職活動を始める。求職活動を始めたまま実際に就職ができないという状況では、それが失業統計の方に上がつてくる。そういう意味では、景気が回復して経済活動に動きが出てくると、逆に一時的に失業

がふえるという部分があります。そういう面が第二点の要因としてあるだらうと思います。

三番目の要因としましては、さつき申し上げましたように、企業、特に大企業は依然として雇用について過剰感がありまして、製造業なんかは収益が随分よくなつてきているのでありますけれども、人員面の合理化、リストラを続けたいという意欲が強い。さきほど若い人のところで構造的に失業率が上がつていると申し上げましたが、他方で、五五歳以上の高齢層の失業率も上がってきている。そういうところは企業の人員の調整態度が厳しいことを反映している動きだらうと思います。

そういう二つぐらいの要因が重なつて、景気が回復しつつあるにもかかわらず、高い失業率が続いているということだろうという気がいたします。

円ぐらいで推移している。

二、重層構造の日本経済

以上で景気の循環的なお話を終わりまして、第二章ということで、産業構造の面から見た今日の日本経済の状況がどうなつていてあるかということにお話を進めてまいりたいと考えます。

一九七一年にニクソン・ショックがあり、その後スミソニアンレートとなりましたが、七三年の

大きな流れで見ますと、この二〇年ちょっとの間に、対ドルでは円は三倍ないし四倍に価値が上がりつて円高になつていています。大きな流れとして円高が続いているわけですが、その間に、上がる局面、下がる局面が幾つかありました。例えば第一次、第二次のオイルショックのときは、日本も大幅な経常收支の赤字になつて、その段階では逆に円安に振れた時期もあったわけです。

そういう流れの中で、九〇年代に入つてからの動きを見ますと、去年の春まではずっと一貫して円高が進んだ。八五年のプラザ合意以降急速に円高が進んだわけです。それと並んで九〇年代も、去年の夏ごろに反転するまでは非常に円高が進んだわけあります。

さつきもお話ししましたように、円高は、日本の製造業にとって、輸出を抑え、輸入をふやし、

生産拠点を海外に移すという形で、国内の景気と密接に結びつき、設備投資の頭を押さえる効果を持つたわけですが、ことしの『経済白書』の第二章で、こういう円高は外から来たものというよりは、日本の産業構造の中に円高をもたらすメカニズム、要因があつたのではないかと分析をしておられます。

ことしの『経済白書』の中では、「重層構造」という言い方をしておりますが、日本の産業構造について三つに分けていろんな動きを見ておりまます。一つは、これは本当は細かく見ていかないといけないわけですが、大ざっぱな産業分類でいいますと、電気機械産業、電子産業、自動車製造業など非常に輸出競争力の強い製造業。二つ目は、これも細かく見る必要がありますが、食品産業、繊維産業など相対的に国際競争力の弱い製造業。三つ目は、「非貿易財産業」という言い方をするこ

相対的に生産性の伸びない非製造業のような分野でも、高くなつた為替レートで換算すると、賃金は大変高くなる。日本は非常な高賃金国になります。そうしますと、そういうところの価格なりサービスの料金は外国と比較すると非常に割高になつていくといふことで、いわゆる内外価格差は、耐久消費財などでは比較的少ないわけですが、サービス料金などの分野では非常に大きくなる。為替レートで換算をすると、全体として日本の物価水準は割高になる。そういう構造になつてきている。日本の産業構造がそもそも円高に持つていくような要因をはらんでいたということをもたらすような要因をはらんでいたということをいつているわけあります。

最近は、製造業でも生産拠点を海外に移していく動きがありまして、それについて、景気がそんなに伸びないときでも、逆輸入を含めて輸入は急

ともありますが、直接の輸出入にさらされない非製造業です。この内容は非常に多様で、金融業、運輸通信業、卸小売業、サービス業等々、非常にたくさんの産業が入っています。

この三つの産業分野はどこの国でもあるわけで、輸出する部分が強いところが当然一番生産性が高く、非貿易財産業は相対的に生産性が低いわけですが、その格差が時の変化につれてどんどん広がつてきている。俗な言い方をすると、強いところはますます強くなり、弱いところが取り残される形になつてきたというのが、アメリカとかドイツに比べた日本の特徴です。そういう形で推移をしますと、輸出競争力の非常に強いところで輸出がふえていきますから、そこに引きずられる形で為替レートは円高になつていく。

片や、日本の場合には、国内の産業間の賃金格差はアメリカなどに比べて余り大きくないので、

速にふえるという形で、日本の黒字も顕著に減つてきていますから、そういう姿はだんだん変わりつつある。ただ、非製造業の分野の生産性を高めていくという課題がまだに残っているわけあります。こういう分野は、直接輸出入にさらされないといふことも含めて、いわゆる市場での競争がなかなか働かないといふことがありますので、そういうところは規制の緩和等によって競争メカニズムが働く格好へ持つていく必要があるということを白書の中でいっています。

それが政策的に提言している点ですが、そういうことをいいますと、非製造業の場合は、産業の本来の性格からして製造業並みに生産性を上げいくのは難しいことではないかという議論がすぐ出てきます。これは大変わかる議論でありまして、例えば半導体の場合、四倍、四倍という形で、二、三年たつと技術が向上していくわけですけれ

ども、片一方で床屋さんを考えますと、生産性を上げるのはなかなか難しい。一時間ぐらいで頭を刈っているところを一〇分で頭を刈れば、確かに労働生産性としては六倍になるのですけれども、生産性を六倍に上げてそれだけ需要がふえるかというと、なかなかふえない。

そういう産業の場合、本来的に生産性が上がりにくいのは確かですが、先ほど申し上げましたように、サービス業、あるいは非貿易財産業は大変多様でありますし、片一方で携帯電話による通信の例を考えますと、これは価格が下がってどんどん普及する、普及することによって、ますます安い料金でサービスを提供することが可能になり、非常に大きな市場になる、その過程で生産性が急速に向上していく、そういうものも第三次産業にはあるわけであります。

この白書の中では外国の例を調べているのです

んだ方がいいという状況がありまして、失業率が一〇%と非常に高くなっている。それがドイツの場合の影の面になるわけです。

ドイツに代表されるヨーロッパの姿に対して、アメリカの場合は、さつきお話ししたように、五・三～五・四%ということで、今失業率は下がっています。今ちょうどアメリカは大統領選挙で民主党大会の最中であります。クリントン大統領の期間中に非常に大きく雇用を膨らませたということで、これは現政権が誇るべき一つのポイントであります。ただそれは、製造業ではなくてサービス業で雇用がふえているわけです。そのサービス業で賃金がなかなか上がらないということです。産業間の賃金格差が非常に広がってきている。所得分配の面がアメリカで問題になつてゐるわけであります。

図式的に申し上げると、日本の場合は内外価格

が、ドイツの場合、八〇年代以降の製造業と非製造業の生産性の伸びを比べると、製造業の方が余り高くなかったこともあります。非製造業の方が生産性の伸びが高いという姿が出ている。そういう意味では、非製造業の生産性が上がらないのは、産業としての宿命ではなくて、競争原理を働かせることによってそういう形が可能であるということをいっているわけであります。

ただ、もう一つつけ加えますと、ドイツみたいな姿は、生産性の伸びが高いという部分はいわば光の部分で、同時に影の部分もあるということをいつております。さつき申し上げましたが、ドイツの場合は失業率が一〇%を超える状況になつているわけです。サービス業の生産性は上がっていられるけれども、サービス業の雇用吸収力が余りない。最低賃金の問題とか社会保障の問題と関連するわけですが、サービス業で働くよりも失業を選

差という形でひずみがあらわれている。ドイツの場合は、高い失業率という形でひずみが出ていて。アメリカの場合は、賃金格差という形で問題が出ていて。したがって、日本の場合も、非製造業分野の生産性を上げて内外価格差を縮めていく方向を追求しないといけませんけれども、それは単純にアメリカあるいはヨーロッパの姿へ持つていこうということではなくて、アメリカ、ヨーロッパが抱えている問題を回避しながら、それを達成していかなければいけない。そういう意味では、知恵といいますか、工夫の要る課題だという気がいたしております。

四、日本型経済システムの再構築

という問題について一言だけ申し上げて、私のお話を終わりにしたいと思います。

日本型の経済システムというのは、これ自身、お話を申し上げると大変長い話になるわけで、何が日本型かということで、そもそも入り口のことろからいろんな議論があるわけですが、ことしの白書の中では、日本の経済システムを四つの側面に分けて見ております。

一つは企業と金融との関係で、これは皆さんのが専門だと思いますが、例えば間接金融の方でいいますとメインバンク・システムとか、直接金融の世界では主幹事証券会社の問題とか、そういう形での企業と金融機関とのつながりの問題。二つ目は企業と労働の関係です。これは一言でいえば「日本の雇用慣行」といわれる問題であります。終身雇用あるいは長期雇用の問題、年功的な賃金システムあるいは処遇の問題。三番目は、企業と

企業の関係といいますか、株式の持ち合いとか系列の問題。あとで四番目ということで申し上げると、企業と政府の関係ということで、例えば行政指導とか政府の規制の問題があるわけです。

そういうところで日本的な取引形態の特徴ということになりますと、長期継続的な取引といいますか、極端な形で申し上げると、欧米の経済学が想定しているような市場での取引と組織の中でのやりとりとの中間という側面が日本の中には残っているということあります。

こういう日本的な経済システムは、評価が非常に振れてきているわけであります。戦後長い間、我々は、そういうものは日本の後進性のあらわれと考えてきたけれども、日本経済が高度成長を遂げまして、特に第一次オイルショックで、日本にとっては非常に厳しいといわれた石油価格の高騰を乗り切ったあたりから、日本のシ

ステムは従来考えられなかつたような合理性を持つていて、国際的な評価が高まってきた。ちょうどエズラ・ヴォーゲルが『ジャパン・アズ・ナンバーワン』という本を書いた七〇年代の末ごろが、国際的にも日本のシステムの評価が一番高まつた時期だったろうと思います。

それから一転して、バブルが崩壊した後は、むしろそういうもののマイナス面が非常に強調されて、ある意味では評価は非常に振れているわけで、この『経済白書』の中では、そういうものをもう少しバランスをとつて見たらどうか、今企業は国境に関係なく企業活動を展開しているから、そういう日本の取引経済システムが国際的に通用する面と、日本の中、あるいはもつと言えばかつての高度成長期の日本の中でしか通用しなかつた部分という、メリット、デメリットを仕分けしてみる必要があるのでないか。それは経済

質疑応答

小山理事長 少しばかり時間が残っておりますので、もしも質問等ございましたら、一、二お受けしていただきたいと思いますので、ございましたらどうぞ。

問 きょう出た日銀の短観とか、あるいは最近の鉱工業生産統計を見ますと、景気の回復テンポがやや鈍化しているような気もするのです。そうはいつても、まだ上昇基調である。そういう中で、下期以降もし景気が減速する可能性があるとしたら、どういったところから減速していくか、その辺、もし先生がお考えになっていることがあったら教えていただきたいのです。

答 先ほどそのところは詳しくお話をしませんでしたので、もうちょっと補足して申し上げます。

総理以下の関係閣僚、与党の幹部に私が月々、景気動向をご説明しているわけですが、六月までの月々の報告では、日本経済は緩やかな回復をしているということを申し上げております。七月の段階で判断を半歩進めまして、基本的には民間需要へのバトンタッチが進みつつある、民間需要が

てくるという局面がいずれあるだろうと思います。

政府の経済見通しでは、公共投資は、補正予算がなくとも一年前に比べて一%ぐらいふえるということになっています。これは、さっきも申し上げたように、去年の秋に積んだ公共投資が地方の手続が済んで実際に施行されるのが今年度にずれ込んでくる面があって、補正がなくとも一%ふえるということになっていますけれども、その執行が年の中止期にある程度集中して出る形になりますと、後半はどうしてもその分、力がなくなってくるということがあります。

もう一つは住宅投資です。これは全くお話ししませんでしたが、今年率一六〇万戸ぐらいで、日本の倍ぐらいの経済規模、人口であるアメリカが

堅調になってきて、景気は回復の動きである、ただし、足元の四一六月のところは、そのテンポはまだちょっと弱いということを申し上げたわけです。

きょう発表になつた日銀の短観は、出がけに数字をちょっと見ただけで、詳しい話を聞いていいのですけれども、八月の初旬の調査時点だと思いますが、どうも足元がちょっと弱い、テンポが緩やかだというのがまだ続いているなという感じの数字です。

これから先がどうなるかということですが、心配される要因の一つとして、公共投資の動きがあるわけです。ことしの場合、四一六月はまだ数字が出ていませんが、多分ことしの一月、二月、三月、四月ぐらいまではかなり高いペースで公共投資が出たと思いますが、一四兆円という去年のような大きな補正予算がないとしますと、テンポが弱つ

住宅投資が好調だということは、住宅金融公庫などの募集枠をふやして政策的に支えているとい

う面がありますし、民間から借りた場合、金利水準が非常に低い。恐らく将来もう少し金利は上がるだろうということで、金利が低いうちにということがある。もう一つは、消費税率が来年度から5%に引き上げられる。住宅に関していうと、九月までに契約しているものについては、三月以降に引き渡しがあっても二%の税率でいいということです、年度の上半期については、金利の面、税率から駆け込みがあつて、前倒しの需要が出てくる。それが下半期はその反動で出ない。そういうところは、これから先についての不安材料になるでしょう。

片一方で、強い方の側面ということになりますと、一つは、さっきご説明しました設備投資です。この短観の数字も含めて、非製造業あるいは中小

企業を含めて、設備投資は少しずつそ野を広げて強さを増してきていることが感じられます。設備投資が強くなつてると、従来の例からいうと、一・四半期、二・四半期でボンヤルというのではないわけで、年度の下期にかけてもその強さが持続することが考えられるわけです。

もう一つは個人消費の動きです。これもさつき申し上げましたように、足元のところは一一三月に比べるとちょっと弱い動きが出ているのですが、一番最初に申し上げましたように、消費の動向を基本的に決めるのは所得の動きということになります。そうしますと、ことしの春闘でベースアップも去年よりちょっと高いぐらい、夏のボーナスも、去年は一%ぐらいだったのが四%ぐらいになる、雇用者数も、サービス業中心ですが、前年比で一%ぐらいずつふえてきている、そういうことで、所得の環境は去年よりよくなっているの

ではないか。

そういうことがありまして、概括して申し上げると、公共投資とか住宅建設のように、政府の需要そのもの、あるいは一部政府が支えている需要は、年度の下期に若干心配な面がありますが、個人消費とか設備投資という民間需要そのものは、年度後半にも自立的な動きが続くことが期待される。そこで、その編引きがどうなるかも少し見きわめたいというのが今後の政府の判断であります。

問 外需に関してはどのように見ておられますか。

答 その点につきましてはお話ししませんでしたが、輸出入の動きで申し上げますと、金額ベースの動きと数量ベースの動きがあります。数量ベースで申し上げますと、輸出は、現在横ばいないしは若干弱含みぐらいの推移です。輸入の方は、逆

輸入とか、海外から広く調達をする動きがありて、昨年の前半ぐらいまで非常に急速にふえました。その後少しテンポは鈍っており、日々振れはありますが、現在でも輸入はふえ続けています。輸出は大体横ばい、輸入は伸びるということでですから、もちろんサービスの動きもありますけれども、貿易サービス収支や經常収支の黒字幅は非常に縮まってきています。平成四年度あたりはGDP比で二%を超える黒字がありましたけれども、一番直近のことの一一三月ぐらいは一・三%ということで、黒字の幅は非常に急速に縮まつてきています。

ただ、外との摩擦という面では、「前川レポート」以来、日本は大幅な黒字は減らしていかなければいけないということで、それはまさに減ってきているわけですが、片一方では、外需が減ることは国内の景気にとってマイナスに響くことに

なります。事実、これは、これまで全体としての成長率の足をかなり引っ張ってきたわけです。

これから先どうなるかということですが、經常収支の黒字幅は、いわば輸出と輸入との差額ですから、少しの動きで振れるので難しいのですけれども、大きな数字としては黒字は減り続けると思いますが、減るテンポは大分緩やかになってくるのではないか。今までかなり急速な勢いで黒字が減つてしましましたけれども、黒字の減少テンポはかなり緩やかになつてくる。

逆にいうと、それが成長率の足を引っ張る程度は、去年の一〇一一二月から今年一一三月で少しあななっています。四一六月はまだ数字が出ていないからわかりませんが、貿易統計の動きから見ると、恐らくだんだん小さくなつていくのではないか。そういう方向だらうと思います。

小山理事長 予定の時間になりましたので、これ

で本日の講演会を終わります。(拍手)

(なかのみょう たかし・経済企画庁調査局長)

(本稿は、平成八年八月二八日に行われた講演会の
記録で、文責は当研究所にある。)